

► iKentoo, la précision suisse

La start-up genevoise se taille déjà une bonne part du gâteau sur ce marché en renaissance. La force du système : un logiciel fonctionnant sur une tablette Apple, synchronisé avec autant de points de caisse que nécessaire, le tout sur un réseau très stable. Les caisses sont en effet connectées entre elles grâce à un réseau sans fil fermé. Elles sont également dotées d'une technologie de travail hors ligne. Il est donc possible de continuer à tipper et à encaisser, même en cas de panne. En parallèle, l'utilisateur a accès à une plate-forme de gestion en ligne, également connectée au système de caisse. Le support mise sur l'accompagnement pour permettre à chaque restaurateur d'utiliser au mieux le logiciel. « Rares sont les personnes qui utilisent toutes les fonctionnalités, parce qu'on les oriente vers celles qui auront un vrai impact sur le fonctionnement du restaurant au quotidien, en les faisant évoluer si besoin », note le responsable marketing.

- Disponible sur iPad, iPhone, iPod Touch. Pas de location de matériel, vente uniquement.
- Outils disponibles : commandes à tables, tickets programmables, plan de tables, gestion avancée des impressions, encaissements multipaiements, partages des additions, gestion des débiteurs, gestion fichier et fidélité clients, tickets de caisse dématérialisés, plate-forme de gestion, gestion des stocks, des livraisons, des plannings... grâce à deux applications (iKentoo Live et iKentoo Stock) comprises dans l'abonnement et intégration de modules de partenaires : réservation, paiement mobile, commande en ligne, etc. Pas de logiciel de réservation en propre.



Géremaboite, la compta pour les nuls

Petit nouveau sur le marché des solutions de caisse, Gerermaboite.com propose une interface hébergée en ligne, sous un format cloud. « On considère que les conditions de sécurité ont été renforcées par le fait que la plate-forme est en ligne. C'est un cloud, il n'y a donc pas de stockage des données sur une machine qui peut tomber en panne », souligne Claude Bernard, cofondateur. Son ambition : changer la relation entre les très petites entreprises (TPE) et leur expert-comptable qui peut accéder au back-office et récupérer lui-même les écritures ; le logiciel gère en effet de façon automatique les clôtures de caisse. Avec cette application, le restaurateur accède ainsi à une plate-forme préparamétrée pour répondre à son activité (ajout des menus, taux de TVA, ajout de serveurs, etc.). Il doit néanmoins prendre en main l'interface en autonomie, à moins de solliciter un accompagnement payant. Des tutoriels vidéo sont disponibles pour l'y aider. L'entreprise propose un tarif de base très attractif, d'autres services en sus.

- Disponible sur tout support connecté à internet. Abonnement à l'interface et achat du matériel périphérique.
- Outils disponibles : personnalisation des menus, prix HT ou TTC, gestion du chiffre d'affaires par serveur, tarifs spécifiques, gestion des acomptes et crédits, remises, mise en attente des tickets, liste des tables (pas de plan), clôture automatique de la caisse et intégration comptable, analyse des chiffres d'affaires et des marges par période et par famille de produits, gestion clients...

